



Advokátní kancelář

HSP & Partners

Advokátní kancelář HSP & Partners byla založena v roce 1991 advokáty JUDr. Zdeňkem Novákem a JUDr. Květoslavem Hlínou. Původní sdružení advokátů bylo v roce 2013 transformováno na veřejnou obchodní společnost. V mezidobí se z menší advokátní kanceláře stala, díky kvalitě poskytované právní služby a dosaženým úspěchům v právních bitvách, výrazná kancelář s evropskou působností, zastupující řadu významných klientů nejen na českém trhu, ale díky svému členství v asociaci LIBRALEX i s přesahem na řadu zemí mimo Evropu.

Advokátní kancelář HSP & Partners poskytuje klientům služby 24 hodin denně, 7 dní v týdnu, a to zejména v těchto oblastech:

- Obchodní právo
- Občanské právo
- Veřejné zakázky a podpory
- M&A a korporátní právo
- Veřejná správa a správní řízení
- Právo duševního vlastnictví
- Insolvenční řízení
- Trestní právo
- Správa pohledávek
- Energetické právo
- Právo EU a cizí prvek

Na otázky týkající se minulosti, současnosti, ale i budoucnosti kanceláře odpovídali v moderních prostorách galerie Myšák její majitelé: **JUDr. Květoslav Hlína, JUDr. Lenka Příkazská a Mgr. Štěpán Schenk.**

Vaše advokátní kancelář působí na trhu úctyhodných dvacet šest let. Když jste ji společně s Vaším tehdejší kolegou JUDr. Zdeňkem Novákem (který si v současné době již užívá zaslouženého důchodu) zakládali, jak jste si představovali její budoucnost? Jak velké jste tehdy měli cíle, jak moc se liší od současnosti?

JUDr. Květoslav Hlína: Na tu dobu vzpomínám určitě rád, neboť v té době nebyla námi poskytovaná právní služba tolik hektická jako v současnosti. My jsme měli možnost se potkávat v rámci kanceláře i mimopracovně a při těchto příležitostech probírat i obvyčejné otázky běžného života každého z nás. Naše seznámení s kolegou JUDr. Zdeňkem Novákem bylo přitom vlastně dílem náhody. Profesně i lidsky jsme se sblížili po mém příchodu na Okresní prokuraturu v Přerově, kdy jsem z rodinných důvodů musel opustit kariéru soudce, prostřednictvím které jsem vstoupil do profesního života na Okresním soudě v Chrudimi. Koncem devadesátých let jsme oba působili na netrestním úseku okresní prokuratury, kde jsme načerpali potenciál pro poskytování advokátních služeb klientům z oblasti veřejného a nově se rozvíjejícího podnikatelského sektoru. Přestože jsme začínali jako dvoučlenný tým, v němž jsme si byli s kolegou Novákem navzájem šéfy, věděli jsme, že budoucnost a další rozvoj kanceláře bude možný pouze se silným týmem kvalifikovaných kolegů, na něž se můžeme spolehnout. Pochopitelně jsme si kladli velké cíle, ať už co do velikosti kanceláře, tak co do složení naší klientely. A troufám si tvrdit, že současnost naše představy zcela naplnila. Od počátku vzniku naší kanceláře bylo našim krédem, že poskytovaná právní služba musí být poskytnuta bezprostředně a její rozsah musí odpovídat pohledu klienta, tzv. „za tři rohy“.

Je nějaký případ, na který stále vzpomínáte, na který jste opravdu pyšní?

JUDr. Květoslav Hlína: V naší mnohaleté advokátní praxi se vyskytly stovky případů, které jsme úspěšně vyřešili a na všechny tyto případy jsme profesně hrdí. Se zadostiučiněním vzpomínám na úspěšné dovršení řady restitučních kauz na začátku 90. let. Byli jsme u mnoha zajímavých akvizic a naplňování podnikatelských záměrů našich klientů. Za zajímavost určitě stojí zmínit naši účast na přípravě a realizaci výstavby řady velkých sportovních obchodních center, kterých se v různých formách účastnili i velké zahraniční obchodní řetězce a dále i třeba akviziční spolupráci při nákupu regionálních pivovarů a jejich scelení do v současné době významného obchodně-výrobního subjektu, který je předním hráčem na českém trhu v produkci a prodeji piva.

Nyní vedou advokátní kancelář tři partneři: JUDr. Květoslav Hlína, Mgr. Štěpán Schenk a JUDr. Lenka Příkazská. Jak funguje po tak dlouhou dobu spolupráce mezi vlastníky Vaší kanceláře?

JUDr. Lenka Příkazská: Výborně se doplňujeme. Každý z nás se hlouběji věnuje jinému odvětví práva. Já například řídím pracovní tým, který se věnuje zejména právu duševního a průmyslového vlastnictví a problematice nemovitostí. Vzhledem k naší velikosti je stále ještě nezbytné, abychom se vzájemně doplňovali i v dalších oborech. Každý z nás jsme jiným typem člověka. Do vedení kanceláře a řešení různých případů tak vnášíme různé pohledy na věc. Díky tomu tvoříme silné a pevné jádro našeho týmu, který pak doplňují zaměstnaní advokáti, advokátní koncipienti a právní asistenti.

V advokátní kanceláři působí v současné době zhruba dvacítka právníků. Kromě pražského sídla mohou klienti využít další pobočky v Přerově, Ostravě a Čadci. Chcete dále expandovat a kam?



JUDr. Květoslav Hlína

JUDr. Květoslav Hlína: Domníváme se, že toto rozložení je dostatečné. Do budoucna se nám jeví jako ideální způsob postupného rozšiřování spolupráce s více advokátními kancelářemi, a to jak s tuzemskými advokátními kancelářemi, zejména v rámci různých specializací, tak i v rámci platformy LIBRALEX, v rámci kterého dlouhodobě úzce spolupracujeme s řadou erudovaných zahraničních advokátních kanceláří. Naše kancelář také úzce spolupracuje s finančními a daňovými poradci, osvědčenými notáři, exekutory a realitní a patentovou kanceláří.

Na jaké oblasti práva se zaměřujete?

JUDr. Květoslav Hlína: Tak, jak jsme uvedli, jsme advokátní kanceláří poskytující univerzální právní služby se zaměřením na obchodní právo a příbuzné obory. Nicméně potřeby našich klientů jsou velmi široké a z tohoto důvodu jsme schopni, abychom mohli vyhovět jejich

HSP / & PARTNERS
advokátní kancelář



Mgr. Štěpán Schenk

požadavkům, poskytovat právní služby ze všech oblastí.

JUDr. Lenka Příkazská: Právní služba je poskytována v celé šíři oborů souvisejících s podnikáním menších a středních, ale i velikostí významných podnikatelských subjektů. V rámci této právní služby poskytuje advokátní kancelář i právní službu manažerům a vlastníkům podnikatelských subjektů v osobní rovině. Za přidanou hodnotu našich služeb považujeme individuální přístup a komplexní náhled na řešenou problematiku s vyhodnocováním veškerých potenciálních právních rizik a současně i připravenost účastnit se řešení záležitostí již v samém prvopočátku se zvláštním důrazem na prevenci vzniku právního problému na straně klienta. Tak maximálně eliminujeme riziko soudní pře a tím šetříme našim klientům nejen čas, ale i peníze. Naši klienti si proto už zvykli mít nás k dispozici, kdykoliv je třeba a konzultovat všechny záležitosti operativně. Pro své klienty tak mimo jiné zajišťujeme právní služby v těchto oblastech práva: ve-

řejné zakázky a podpory, obchodní právo, M&A a korporátní právo, veřejná správa a správní řízení, právo duševního vlastnictví, insolvenční řízení, trestní právo, správa pohledávek, energetické právo, právo EU a cizí prvek, daňové a finanční právo.

Rozsah právních služeb je široký, to chce ale kvalitní odborný tým. Rozšiřujete svůj tým? Kde berete tak zkušené právníky?

JUDr. Lenka Příkazská: Tým budujeme v podstatě nepřetržitě. Už v minulosti se osvědčila průběžná výchova začínajících právníků, studentů, kteří docházejí na praxi a později se stávají platnými členy našeho týmu, nejprve jako koncipienti, později jako advokáti. Ostatně i já jsem začínala jako studentka druhého ročníku práv svou praxi v advokátní kanceláři právě zde. Z mého současného postavení je patrné, že praxe měla smysl a že kancelář je otevřená profesnímu i kariéernímu růstu svých členů.

Koncipienty a studenty práv na praxi? Není to risk?

Mgr. Štěpán Schenk: Také považuji tento způsob získávání nových členů za nejvhodnější. Začínal jsem obdobně jako kolegyně. Je dobré, pokud studenti práv prokážou svůj zájem o zvolený obor prací již během studia, neboť se naučí teoretické znalosti aplikovat v praxi a rychleji se začlení do advokátního týmu. Na práci jednotlivých ad-

vokátních koncipientů a studentů vždy dohlíží někdo z advokátů. Vše pak zastřešuje některý z partnerů. Samozřejmě klademe důraz na to, aby každý z právníků ovládal alespoň jeden cizí jazyk. Naše advokátní kancelář se tak domluví anglicky, německy, francouzsky, španělsky i rusky.

Vraťme se zpět, v čem jsou vaše služby výjimečné? Proč si má klient vybrat právě vás?

Mgr. Štěpán Schenk: Řídíme se rovněž mottem „Víc hlav, víc ví“. Jednoduše řečeno, na řešení jednotlivých případů vždy pracuje tým právníků. Konfrontaci různých názorů a pohledů na věc považuji při řešení problémů za velmi důležitou. Dbáme také na osobní rozvoj všech členů týmu a jejich průběžné další vzdělávání. Právo je jedním z těch oborů, v němž dochází k častým, mnohdy turbulentním změnám. Proto můžeme zaručit, že každý náš právník je vždy schopen poskytovat své služby na maximální odborné úrovni při aplikaci aktuální judikatury i veškeré dostupné odborné literatury. Samozřejmostí je znalost účinných právních předpisů.

Kdo je tedy typickým klientem vaší advokátní kanceláře?

JUDr. Lenka Příkazská: Od počátku existence advokátní kanceláře se její advokáti zaměřovali na výkon komplexní právní služby poskytované vůči podnikatelským subjektům působícím zejmé-



JUDr. Lenka Příkazská

na na území České republiky. Postupně se rozsah poskytované právní služby advokátní kanceláři rozšířil na území celé Evropské unie a území vybraných bývalých zemí Sovětského svazu, v ojedinělých případech i na území dalších států Evropy a světa. Dalo by se tedy říci, že typickým klientem naší advokátní kanceláře je obchodní společnost bez ohledu na velikost. Mezi našimi klienty byste našli velké firmy se zahraničními vlastníky, stejně jako středně velké společnosti i malé živnostníky. Právní službu ale poskytujeme také nepodnikatelským subjektům, včetně

ně subjektů veřejné správy a samosprávy na regionální i republikové úrovni. Zastupujeme ale také soukromé osoby.

A co služby pro bono? Najde se na ně ve vaší kanceláři vůbec prostor?

JUDr. Lenka Příkazská: Právní služby pro bono poskytuje naše advokátní kancelář od prvopočátku. Považuji to za naprosto samozřejmou činnost, protože vždy existovali a budou existovat lidé, kterým je třeba pomoci a kteří si nemohou služby advokáta dovolit. Tento pocit

vychází z přesvědčení, že právo a spravedlnost musejí být prosazovány a máme-li možnost pomoci odstranit vzniklá bezpráví, vždy o to usilujeme. Klienti pro bono si nás vždycky našli tak, že odvyprávěli svůj příběh, který nás utvrdil, že vynaložená energie a práce nepřijde vniveč a být nebude oceněna žádným finančním ekvivalentem, přispěje k naplnění našeho úsilí. Typickým klientem jsou babičky napálené tzv. šmejdý.

JUDr. Jana Hrbáčková je zatím poslední posilou HSP & Partners. Právnička se zkušenostmi z přední americké advokátní kanceláře, která má síť poboček v mnoha zemích světa, se v krátkém rozhovoru svěřila mimo jiné s tím, proč se rozhodla pracovat právě pro HSP & Partners.

Jste služebně nejmladším členem v týmu advokátů u HSP & Partners. Jaké jsou Vaše dosavadní zkušenosti?

Dosavadní advokátní praxi jsem získala ve dvou velkých advokátních kancelářích. V roce 2003 jsem nastoupila v advokátní kanceláři White & Case v Praze, se kterou jsem nakonec spolupracovala více než šest let. Více než dva roky jsem působila jako advokát u ostravské pobočky advokátní kanceláře Havel, Holásek & Partners.

V průběhu mé právní praxe jsem získala zkušenosti zejména v: (i) poradenství při transakcích v oblasti akvizic a prodeji jak pro české, tak zahraniční klienty v oblasti průmyslu, strojírenství a chemie, (ii) koordinaci a řízení právních prověrek cílových společností a jejich majetku, (iii) poradenství při transakcích v oblasti bankovního financování (zejména akvizičního financování), (iv) poradenství při fúzích, rozdělení a jiných přeměnách společností v České republice, (v) poradenství při prodeji závodu významné stavební společnosti v České republice, (vi) běžném korporátním poradenství, a (vii) poskytování poradenství

při nemovitostních transakcích (akvizice průmyslového areálu).

Váš životopis je velmi zajímavý. Proč jste se rozhodla nastoupit právě k HSP & Partners?

Byla mi nabídnuta pozice, v rámci které mohu uplatnit nejen své profesní zkušenosti, ale i zkušenosti z organizace a chodu velkých advokátních kanceláří. Společně s chutí do práce je to myslím dobrý začátek pro vedení, rozvoj a růst pražské kanceláře HSP & Partners. Zejména z těchto důvodů bylo mé rozhodování o přijetí nabídky v zásadě jasné a rychlé.

Jaké oblasti práva máte v rámci vaší advokátní kanceláře na starosti?

Mojí hlavní specializací je oblast fúzí & akvizic, financování a právo obchodních společností. V rámci HSP & Partners se dále zabývám problematikou trestní odpovědnosti právnických osob, zejména zavádění tzv. Compliance programů. Nicméně naše advokátní kancelář poskytuje všeobecné právní poradenství, tak se samozřejmě dobře orientuji i v ostatních oblastech práva. ●



JUDr. Jana Hrbáčková

HSP & Partners advokátní kancelář v.o.s.

Vodičkova 710/31
110 00 Praha 1
Tel: +420 734 363 336
e-mail: ak@akhsp.cz
www.akhsp.cz

HSP / **& PARTNERS**
advokátní kancelář